*Załącznik nr 1.5 do Zarządzenia Rektora UR nr 12/2019*

**SYLABUS**

**dotyczy cyklu kształcenia**  *2021-2023*

(skrajne daty)

Rok akademicki 2022/2023

1.Podstawowe informacje o przedmiocie

|  |  |
| --- | --- |
| Nazwa przedmiotu | Administracyjnoprawne i organizacyjne podstawy handlu zagranicznego |
| Kod przedmiotu\* | PRA109 |
| Nazwa jednostki prowadzącej kierunek | Kolegium Nauk Społecznych |
| Nazwa jednostki realizującej przedmiot | Kolegium Nauk Społecznych |
| Kierunek studiów | Administracja |
| Poziom kształcenia | Studia II stopnia |
| Profil | ogólnoakademicki |
| Forma studiów | Stacjonarne |
| Rok i semestr studiów | Rok II, semestr IV |
| Rodzaj przedmiotu | Fakultatywny |
| Język wykładowy | Polski |
| Koordynator | dr hab. Jan Olszewski, prof. UR |
| Imię i nazwisko osoby prowadzącej / osób prowadzących | dr hab. Jan Olszewski, prof. UR |

\* *- zgodnie z ustaleniami w Jednostce*

1.1.Formy zajęć dydaktycznych, wymiar godzin i punktów ECTS

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Semestr  (nr) | Wykł. | Ćw. | Konw. | Lab. | Sem. | ZP | Prakt. | Inne (jakie?) | **Liczba pkt. ECTS** |
| IV |  |  | 9 |  |  |  |  |  | 4 |

1.2. Sposób realizacji zajęć

x zajęcia w formie tradycyjnej

x zajęcia realizowane z wykorzystaniem metod i technik kształcenia na odległość

1.3. Forma zaliczenia przedmiotu (z toku): (egzamin, zaliczenie z oceną, zaliczenie bez oceny)

zaliczenie z oceną

2.Wymagania wstępne

|  |
| --- |
| Podstawowa wiedza z zakresu prawa cywilnego, handlowego, gospodarczego, administracyjnego i prawa międzynarodowego |

3. cele, efekty uczenia się, treści Programowe i stosowane metody Dydaktyczne

3.1. Cele przedmiotu

|  |  |
| --- | --- |
| C1 | Z uwagi na fakt, iż Polska nadal posiada niskie wskaźniki eksportowe zarówno w skali brutto jak i na obywatela pomimo istnienia znacznych rezerwy potencjału gospodarczego mogących ożywić i tę sferę celem przedmiotu jest wyposażenie studentów w wiedzę i umiejętności praktyczne mające na celu umożliwienie im sprawowanie działalności organizatorskiej (na różnym szczeblu) w handlu zagranicznym. |

3.2 Efekty uczenia się dla przedmiotu

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **EK** (efekt uczenia się) | Treść efektu uczenia się zdefiniowanego dla przedmiotu | Odniesienie do efektów kierunkowych[[1]](#footnote-1) |
| EK­\_01 | Formułuje i zna koncepcję ujmowania roli i znaczenia handlu zagranicznego dla obrotu gospodarczego i rozwoju państwa oraz jego korelacji z innymi naukami tj. w szczególności prawo gospodarcze i prawo handlowe | K\_W01  K\_U04 |
| EK\_02 | Przedstawia pochodzenie oraz ewolucję regulacji prawnych normujących handel zagraniczny oraz ich znaczenie dla obecnych regulacji i otoczenia instytucjonalnego | K\_W01 |
| EK\_03 | potrafi przedstawić oraz omówić podstawowe pojęcia prawne i ekonomiczne odnoszące się do handlu zagranicznego oraz wskazać ich źródło oraz proces stanowienia normujących go regulacji. Wykazuje się znajomością terminologii używanej w prawie handlowym | K\_W01  K\_U04 |
| EK\_04 | Ma uporządkowaną wiedzę na temat umów handlowych. potrafi wskazać i przeanalizować źródła prawa regulujące handel zagraniczny oraz dokonać ich analizy i interpretacji | K\_W07 |
| EK\_05 | Potrafi przedstawić i przeanalizować kształt poszczególnych form prowadzenia handlu zagranicznego rolę organów regulujących tenże rynek. Na podstawie wiedzy z Prawa handlowego potrafi wskazać optymalne formy prowadzenia działalności gospodarczej | K\_W01  K\_W07  K\_U02  K\_U04 |
| EK\_06 | Ma świadomość konieczności uzupełniania i rozszerzania swojej wiedzy i umiejętności odnoszących się do handlu zagranicznego z uwagi na dynamicznych charakter zmian zachodzących w jego obrębie | K\_U02  K\_U04  K\_U14  K\_K06 |
| EK\_07 | Potrafi działać i myśleć w sposób przedsiębiorczy | K\_W12  K\_U04  K\_K06 |

* 1. **TREŚCI PROGRAMOWE**

1. Problematyka wykładu

|  |
| --- |
| Treści merytoryczne |
| |  |  | | --- | --- | | - |  | |

1. Problematyka ćwiczeń audytoryjnych, konwersatoryjnych, laboratoryjnych, zajęć praktycznych

|  |
| --- |
| Treści merytoryczne |
| |  |  | | --- | --- | | **K-1** – Wprowadzenie do prawa regulującego obrót handlowy z zagranicą  - przegląd pojęć prawnych: prawne i ekonomiczne pojęcie eksportu, importu, handlu tranzytowego, tranzyt  - bezpośrednie formy handlu zagranicznego – specyfika aspektów prawnych – wady i zalety  - pośrednie formy handlu zagranicznego  - podstawowe źródła międzynarodowe, UE i krajowe w zakresie prawa handlu zagranicznego | 1 | | **K-2** – Regulacje prawne związane z ważniejszymi formami prowadzenia handlu zagranicznego na wolnym rynku  - ogólna charakterystyka prowadzenia handlu zagranicznego na wolnym rynku  - analiza prawna wybranych rozwiązań związanych z:   * obrotem uszlachetniającym * obrotem reparacyjnym * handlem tranzytowy * obrotem licencyjnym i know-how * franchisingiem * leasingiem * transakcjami wiązanymi, kompensacyjnymi i barterowymi   - procedury organizacyjno-prawne tworzenia towarzystwa projektów zagranicznych  - etapy organizacyjno-prawne inwestycji bezpośrednich w wybranych państwach świata | 2 | | **K-3** – Podstawy prawne handlu na rynkach zorganizowanych. Przegląd form organizacyjno-prawnych związanych z tworzeniem i działalnością w ramach:  - targów  - giełd  - aukcji  - przetargów  - wolnych obszarów celnych | 1 | | **K-4** – Status prawny i kompetencje instytucji regulujących i wspierających handel zagraniczny  **-** Instytucje o znaczeniu międzynarodowym   * Europejska Komisja Gospodarcza * Światowa Organizacja Handlu * Międzynarodowy Bank Odbudowy i Rozwoju * Międzynarodowy Fundusz Walutowy * Europejski Bank Odbudowy i Rozwoju   - Ministerstwa i instytucje rządowe w Polsce związane z obrotem towarowym z zagranicą  - Instytucje pozarządowe wspierające handel zagraniczny  - Izby gospodarcze (międzynarodowe i dwustronne)  - Stowarzyszenia Przedsiębiorców wspierające handel zagraniczny  - pośrednicy w handlu zagranicznym | 2 | | **K-5** – Rozstrzyganie sporów w handlu zagranicznym  - cechy arbitrażu  - arbitraż w Polsce  - arbitraż zagraniczny  - przygotowanie zapisów na sąd polubowny (aspekty teoretyczne i praktyczne)  - charakterystyka specyfiki postępowań w zagranicznych Sądach Arbitrażowych (aspekty teoretyczne i praktyczne) | 1 | | **K-6** – Przygotowanie umów o pośrednictwo handlowe dla wybranych form organizacyjnych:  - przedstawiciel zagraniczny (agent)  - makler handlowy  - komisant i konsygnator  - dystrybutor (dealer)  - pośrednicy szczególni | 1 | | **K-7** - Najważniejsze etapy wybranych transakcji w handlu zagranicznym  **-** Przegląd ważniejszych transakcji w handlu zagranicznym. Przygotowanie w ramach ćwiczeń wzorów ofertowych i innych umów w procesie transakcyjnym  **-** Oferta i zapytanie ofertowe w handlu zagranicznym   * rodzaje i elementy ofert * pojęcie i treść zapytania ofertowego * akceptacja oferty   - przebieg transakcji eksportowej  - przebieg transakcji importowej  - kontrakt – elementy składowe istotne i uzupełniające   * istota kontraktu * rodzaje kontraktów * zapis na sąd polubowny   - Inne dokumenty w handlu zagranicznym | 4 | | **K-8** – Międzynarodowe zwyczaje, uzanse i formuły handlowe  – ryzyka w handlu zagranicznym   * uwagi ogólne * podział ryzyka   – Incoterms jako źródło międzynarodowego prawa handlowego  – ewolucja i najnowsza wersja reguł Incoterms  – reguły Incoterms na tle stosunku zobowiązaniowego  – zastosowanie danej reguły Incoterms w konkretnym stosunku zobowiązaniowym | 3 | | Suma godzin | 15 | |

* 1. METODY DYDAKTYCZNE

Konwersatorium: analiza i interpretacja tekstów źródłowych, uzupełnianie formularzy, projekty, referaty, analiza przypadków, praca w grupach, aktywność na zajęciach.

1. METODY I KRYTERIA OCENY

4.1 Sposoby weryfikacji efektów uczenia się

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Symbol efektu | Metody oceny efektów uczenia się  (np.: kolokwium, egzamin ustny, egzamin pisemny, projekt, sprawozdanie, obserwacja w trakcie zajęć) | Forma zajęć dydaktycznych  (w, ćw, …) |
| EK­\_01 | OBSERWACJA W TRAKCIE ZAJĘĆ | Konwersatorium |
| EK\_02 | OBSERWACJA W TRAKCIE ZAJĘĆ | Konwersatorium |
| EK\_03 | PROJEKT | Konwersatorium |
| EK\_04 | PROJEKT | Konwersatorium |
| EK\_05 | PROJEKT | Konwersatorium |
| EK\_06 | OBSERWACJA W TRAKCIE ZAJĘĆ | Konwersatorium |
| EK\_07 | PROJEKT | Konwersatorium |
| EK\_08 | OBSERWACJA W TRAKCIE ZAJĘĆ | Konwersatorium |
| EK\_09 | OBSERWACJA W TRAKCIE ZAJĘĆ | Konwersatorium |

4.2 Warunki zaliczenia przedmiotu (kryteria oceniania)

|  |
| --- |
| KONWERSATORIUM: WARUNKIEM UZYSKANIA ZALICZENIA JEST OPANOWANIE ZAGADNIEŃ I ZDOBYCIE UMIEJĘTNOŚCI PREZENTOWANYCH PODCZAS WYKŁADU ORAZ ZADANYCH DO SAMODZIELNEGO OPANOWANIA W CO NAJMNIEJ 60% NA OCENĘ POZYWYNĄ |

5. Całkowity nakład pracy studenta potrzebny do osiągnięcia założonych efektów w godzinach oraz punktach ECTS

|  |  |
| --- | --- |
| **Forma aktywności** | **Średnia liczba godzin na zrealizowanie aktywności** |
| Godziny kontaktowe wynikające z harmonogramu studiów | 9 |
| Inne z udziałem nauczyciela (udział w konsultacjach, egzaminie) | 5 |
| Godziny niekontaktowe – praca własna studenta (przygotowanie do zajęć, egzaminu, napisanie referatu itp.) | 86 |
| SUMA GODZIN | 100 |
| **SUMARYCZNA LICZBA PUNKTÓW ECTS** | 4 |

\*Należy uwzględnić, że 1 pkt ECTS odpowiada 25-30 godzin całkowitego nakładu pracy studenta

1. PRAKTYKI ZAWODOWE W RAMACH PRZEDMIOTU

|  |  |
| --- | --- |
| wymiar godzinowy | Nie dotyczy |
| zasady i formy odbywania praktyk | Nie dotyczy |

1. LITERATURA

|  |
| --- |
| Literatura podstawowa:   * Olszewski J. (red.): Prawo gospodarcze. Kompendium, wyd.7, C.H. Beck, Warszawa 2019; * Olszewski J. (red.), Publiczne prawo gospodarcze, wyd. 3, Warszawa 2015; * Rett R. Ludwikowski, Handel międzynarodowy, Warszawa 2012; * M. Pazdan, Problemy Prawne Handlu Zagranicznego, Katowice 2000; * A. Blajer, Międzynarodowe reguły handlowe. Zasady i praktyka stosowania, Gdańsk 2000; * B. Fuchs [w.] W. Popiołek (red.), System prawa handlowego. Międzynarodowe prawo handlowe, T. 9, Warszawa 2013; * B. Stępień, Handel zagraniczny. Poradnik dla praktyków, Warszawa 2012. |
| Literatura uzupełniająca:   * A. T. Guzman, International Trade Law, Wolters Kluwer Law & Business 2016; * R. H. Folsom, Principles of International Trade Law: Including the World Trade Organization, NAFTA and the European Union, Saint Paul 2014; * D. L. Bethlehem, The Oxford Handbook of International Trade Law, Oxford 2009; * K. P. Białecki, Operacje handlu zagranicznego, Warszawa 2002; * J. Dudziński, R. Knap, Handel zagraniczny, Szczecin 1999; * J. Hermanowski, Handel zagraniczny, Warszawa-Zielona Góra 1998; * J. Jakubowski, Rola zwyczaju w polskim handlu zagranicznym, RPEiS 1963; * W. Kozioł, T. Zieliński, Handel zagraniczny – materiały do ćwiczeń, Warszawa 1999; * H. Treded, Podstawy handlu zagranicznego, Gdańsk 2005; * J. Rymarczyk, Handel zagraniczny, Warszawa 2005. |

Akceptacja Kierownika Jednostki lub osoby upoważnionej

1. W przypadku ścieżki kształcenia prowadzącej do uzyskania kwalifikacji nauczycielskich uwzględnić również efekty uczenia się ze standardów kształcenia przygotowującego do wykonywania zawodu nauczyciela. [↑](#footnote-ref-1)